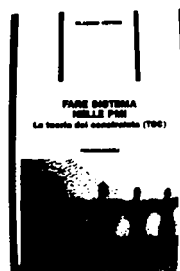


PICCOLE IMPRESE**Una teoria per superare i vincoli**

«**F**are sistema» è la parola d'ordine che **Claudio Vettor** rivolge a coloro che guidano un'impresa. Secondo l'esperienza dell'autore, le prestazioni di «un'azienda-sistema» sono determinate da un fattore limitante, detto «vincolo» o «constraints». Basandosi su questo assunto, che attinge dalla «Theory of Constraints» messa a punto dall'israeliano **Eli Goldratt** sul finire degli anni Settanta, Vettor rivisita e propone una teoria che ha per obiettivo la gestione e il superamento dei fattori che limitano la crescita delle organizzazioni. I vincoli diventano, secondo l'autore, le leve su cui agire per controllare il sistema e orientarlo al raggiungimento dell'obiettivo.



Claudio Vettor
**“FARE
SISTEMA
NELLE PMI.
LA TEORIA DEI
CONSTRAINTS”**
FrancoAngeli
Euro 18,00